

VIETNAM. PROGETTO DI INVESTIMENTO NEI MERCATI ESTERI

PREMESSA

Il **Comune di Gradara**, con il sostegno e la collaborazione della **Regione Marche**; della **MECCANO**, del network professionale, **NEW OPPORTUNITY** di Pesaro e della Camera di Commercio italiana in Vietnam (ICHAM), ha organizzato 4 giorni di B2B (business to business) in territorio vietnamita (i.e. HANOI ed HO CHIN MINH), accompagnando le imprese italiane ad incontrare perlomeno 15 aziende vietnamite (ovvero 15 partner da individuarsi tra Distributori, Agenti, BUYER e Committenti) al fine di connettersi con nuovi potenziali partner esteri ed intraprendere proficue partnership in territorio vietnamita. Il progetto mette in connessione eccellenza imprenditoriale e tecnologica con l'eccellenza storica e culturale dei territori nei quali nascono e vengono realizzati i prodotti, un binomio che pone il nostro Paese tra i primi posti nel mondo, grazie allo straordinario patrimonio culturale che la Storia ci ha lasciato. La positiva sinergia che si svilupperà tra prodotto industriale di qualità che nasce da un territorio di eccellenza potrà fornire un utile vantaggio competitivo in termini di immagine e comunicazione nel confronto con i possibili buyers. Il Comune di Gradara, oltre a fungere da elemento simbolico di questa attitudine dei marchigiani a sviluppare il bello e l'abilità manuale, ha l'obiettivo di stabilire nuovi contatti in un territorio in forte sviluppo, sia economico che demografico; contatti che potranno, in seguito, rappresentare altrettante opportunità di scambi culturali, turistici e di visibilità per il nostro Comune e per la nostra Regione. Nel dettaglio, i settori della meccanica che andiamo a proporre sono i seguenti: automotive, macchine per la lavorazione di legno e metalli, macchine utensili e macchine per stampi e stampaggio plastica e gomma (iniezione, termoindurenti e termoplastici, termoformatura, bi-trimateria, vulcanizzazione, etc) e per stampi e stampaggio metallo (a freddo, a caldo) L'iniziativa ha lo scopo di fornire assistenza e supporto qualificato, anche istituzionale, alle imprese marchigiane che producono e/o si occupano di distribuzione di prodotti nel settore della meccanica e che intendono immettere i propri prodotti o servizi in nuovi mercati esteri. Il Vietnam è considerato uno dei paesi di maggiore interesse per le aziende italiane della meccanica poiché accoglie numerose imprese produttive per conto delle aziende situate Paesi limitrofi in ragione delle agevolazioni normative, sia fiscali sia contributive.

NATURA DELL'EVENTO

In considerazione della espansione del mercato vietnamita nel settore della meccanica e della presenza, nel nostro territorio, di piccole e medie imprese in grado di offrire i prodotti di interesse, il Comune di Gradara ha deciso di organizzare tale Missione, avvalendosi della consulenza del network NEW OPPORTUNITY, il quale mette a completa disposizione le proprie conoscenze internazionali e le qualifiche e professionalità dei consulenti che ne fanno parte, al fine di supportare l'azienda nella:

- Reperimento agenti, distributori, partner o Buyer in territorio vietnamita;
- Assistenza nella predisposizione dell'Asian Company Profile;
- Predisposizione delle Condizioni Generali di vendita in Inglese;
- Preparazione ed organizzazione della trasferta in Vietnam;
- Missione in Vietnam, mediante (i) 4 giorni di B2B dedicato presso la sala della Camera di Commercio in Vietnam e (ii) visita delle aziende vietnamite di interesse;
- Assistenza legale nella negoziazione delle transazioni e nella loro adeguata regolamentazione contrattuale;
- Assistenza legale nella eventuale valutazione ed adozione di strumenti di pagamento o di garanzia internazionale di pagamento (Lettere di credito e/o Bank Guarantee);

STRUTTURA DELLA MISSIONE

La Missione sarà composta da 2 incontri di presentazione e dalla trasferta in Vietnam e, in particolare:

a) Primo Incontro informativo lunedì 16 settembre 2019, alle ore 18:30, della durata di circa 40 minuti e presso la sede della Riviera Banca (precedentemente BCC GRADARA), ubicata in Gradara, Via Cattolica n. 20 – 61012 Gradara;

b) Secondo Incontro informativo giovedì 19 settembre 2019, alle ore 11:30, della durata di circa 40 minuti e presso Sala Europa, I Piano Palazzo Leopardi, Via Tiziano 44 – Ancona;

Tali incontri sono finalizzati ad informare dettagliatamente le aziende sulle modalità di esecuzione della trasferta in Vietnam e, in particolare:

- Sui beni e servizi italiani richiesti in territorio vietnamita;
- Sulle tipologie di Missioni che proponiamo;
- Sulle modalità di trasferimento e di soggiorno all'estero (comprensivo di viaggio aereo dall'Italia al Vietnam, pernottamento 2 giorni ad HANOI, transfert dall'Hotel alla sala del B2B, volo interno per HO CHIN MINH, pernottamento di 2 giorni ad HO CHIN MINH, transfert dall'Hotel alla sala del B2B;
- Sui servizi legali offerti (negoziiazione, contrattualistica internazionale, apertura di lettere di credito e di garanzie bancari);
- Sui costi e spese dell'investimento;

c) Missione in Vietnam nella prima settimana di novembre 2019 (approssimativamente dal 05/11/2019 al 11/11/2019 – data ancora da definire con precisione), visitando le città di HANOI e HO CHIN MINH al fine di incontrare e conoscere perlomeno 15 aziende locali (ovvero 15 partner da individuarsi tra Distributori, Agenti, BUYER e Committenti), mediante un B2B dedicato.

La trasferta comprende i seguenti servizi:

- viaggio aereo dall'Italia al Vietnam;
- pernottamento 2 giorni ad HANOI;
- transfert dall'Hotel alla sala del B2B;
- volo interno da HANOI ad HO CHIN MINH;
- pernottamento di 2 giorni ad HO CHIN MINH (hotel 4 stelle);
- transfert dall'Hotel alla sala del B2B;
- servizio di traduzione dall'italiano al vietnamita durante il B2B;
- Costo del vitto durante il B2B ad eccezione della cena;
- Supporto legale per la negoziazione di eventuali transazioni commerciali.

d) Follow up: In caso di nascita di partnership tra aziende italiane e vietnamite, si fornirà il supporto legale per tutte le attività legali connesse alla realizzazione e ad adeguata formalizzazione del progetto di investimento.

COSTI DELLA MISSIONE

L'ammontare preciso del costo dell'evento dipende dal numero dei partecipanti e, allo stato, non è ancora possibile definirlo con precisione. Ciò premesso, ed in via assolutamente indicativa, il costo di ciascuna azienda per partecipare alla missione (comprensivo di tutti i servizi sopra elencati) si stima in complessivi Euro 3.500,00, oltre IVA, al lordo dei contributi regionali erogati.

STAFF

Dott. **Filippo Gasperi** (Sindaco del Comune di Gradara);

Dott. **Alberto Drudi** (Coordinatore del Network New Opportunity);

Dott.ssa **Letizia Urbani**

(Direttore MECCANO);

Avv. **Matteo Gori**

(Consulente specializzato in diritto

commerciale internazionale);

STRUTTURA DELLA MISSIONE

La Missione sarà composta da 2 incontri di presentazione e dalla trasferta in Vietnam e, in particolare:

a) Primo Incontro informativo per il giorno di lunedì 16 settembre 2019, alle ore 18:30, della durata di circa 40 minuti e presso la sede della Riviera Banca (precedentemente BCC GRADARA), ubicata in Gradara, Via Cattolica n. 20 – 61012 Gradara;

b) Secondo Incontro informativo per il giorno di giovedì 19 settembre 2019, alle ore 11:30, della durata di circa 40 minuti e presso Sala Europa, I Piano Palazzo Leopardi, Via Tiziano 44 – Ancona;

Tali incontri sono finalizzati ad informare dettagliatamente le aziende sulle modalità di esecuzione della trasferta in Vietnam e, in particolare:

- Sui beni e servizi italiani richiesti in territorio vietnamita;

- Sulle tipologie di Missioni che proponiamo;
- Sulle modalità di trasferimento e di soggiorno all'estero (comprensivo di viaggio aereo dall'Italia al Vietnam, pernottamento 2 giorni ad HANOI, transfert dall'Hotel alla sala del B2B, volo interno per HO CHIN MINH, pernottamento di 2 giorni ad HO CHIN MINH, transfert dall'Hotel alla sala del B2B;
- Sui servizi legali offerti (negoiazione, contrattualistica internazionale, apertura di lettere di credito e di garanzie bancari);
- Sui costi e spese dell'investimento;

Per ogni ulteriore informazione, non esitate a contattarci

c) Missione in Vietnam nella prima settimana

di novembre 2019 (approssimativamente dal 05/11/2019 al 11/11/2019 – data ancora da definire con precisione), visitando le città di HANOI e HO CHIN MINH al fine di incontrare e conoscere perlomeno 15 aziende locali (ovvero 15 partner da individuarsi tra Distributori, Agenti, BUYER e Committenti), mediante un B2B dedicato.

La trasferta comprende i seguenti servizi:

- viaggio aereo dall'Italia al Vietnam;
- pernottamento 2 giorni ad HANOI;
- transfert dall'Hotel alla sala del B2B;
- volo interno da HANOI ad HO CHIN MINH;
- pernottamento di 2 giorni ad HO CHIN MINH (hotel 4 stelle);
- transfert dall'Hotel alla sala del B2B;
- servizio di traduzione dall'italiano al vietnamite durante il B2B;

- Costo del vitto durante il B2B ad eccezione della cena;

- Supporto legale per la negoziazione di eventuali transazioni commerciali.

d) Follow up: In caso di nascita di partnership tra aziende italiane e vietnamiti, si fornirà il supporto legale per tutte le attività legali connesse alla realizzazione e ad adeguata formalizzazione del progetto di investimento.

- Assistenza legale nella negoziazione delle transazioni e nella loro adeguata regolamentazione contrattuale;

- Assistenza legale nella eventuale valutazione ed adozione di strumenti di pagamento o di garanzia internazionale di pagamento (Lettere di credito e/o Bank Guarantee);

In ragione della sua importanza per le aziende del territorio, il Progetto è stato, in parte, finanziata dai contributi regionali provenienti dalla Regione Marche, che permetteranno alle aziende di sostenere esborsi nettamente inferiori, nella misura del 60-70 % rispetto ai costi effettivi da sostenere e che di seguito dettaglieremo.